

**PREMIATO IL PROGETTO DI BREMBO SUPPORTATO DA MATCH.IT, LA
PIATTAFORMA PROPRIETARIA DI PITECO PER LA GESTIONE DEGLI INCASSI
DOCUMENTALI**

Il progetto di gestione degli incassi premiato all'Adam Smith Award 2018

Milano 28 maggio 2018,

Piteco, società quotata su AIM Italia e player di riferimento nel settore del software finanziario, rende noto di aver realizzato il progetto di evoluzione tecnologica in ambito Treasury per il gruppo Brembo, che nel corso dell'Adam Smith Award 2018, si è aggiudicato il premio Highly commended winner nella categoria Best Account Receivable Solution.

Il progetto ha riguardato l'informatizzazione dei processi di **Credit Collection e l'ottimizzazione delle attività legate alla gestione degli incassi** provenienti dal mondo *automotive* caratterizzati da format di comunicazione e informazioni a corredo del pagamento differenti per ogni casa automobilistica.

Giancarlo Cicuttini, Responsabile Tesoreria e Credito di Brembo ha dichiarato: *"Data la nostra esigenza iniziale di ottimizzare e velocizzare la gestione degli incassi clienti con relativa chiusura delle partite contabili nel sistema ERP, attraverso l'implementazione di Match.it siamo riusciti a raggiungere questi obiettivi rendendo questo processo molto efficiente"*.

Piteco ha risposto alle richieste di Brembo presentando Match.it la piattaforma proprietaria di *data matching* integrata con Piteco Evo dedicata all'individuazione, riconciliazione e contabilizzazione degli incassi fra l'area Tesoreria e l'area Credito. Da un lato, il software di Tesoreria è deputato alla ricezione e al corretto trattamento dei flussi bancari in entrata, dall'altro lato Match.it intercetta le comunicazioni inviate dai Clienti automotive, interpretando il dettaglio degli incassi e producendo la quadratura fra il bonifico incassato e il totale dei documenti ricevuti nei vari formati (PDF, documento elettronico, testo). Il processo si completa con la generazione delle scritture contabili e la chiusura delle singole partite a credito.

In termini di quantificazione, su base annua vengono gestiti circa 8.000 incassi dalla capogruppo Brembo Spa, con un flusso di documenti gestiti pari a circa 80.000. Di questi documenti, il sistema Match.it consente una gestione automatica dell'80%, pari a circa 64.000 documenti riconciliati automaticamente. Quest'implementazione consente al team Account Receivable di Brembo di ridurre - nei primi 3 mesi dall'avvio del progetto - del 43% il tempo dedicato alla contabilizzazione di un incasso e risparmiare nello stesso periodo 6.000 fogli stampati. In un anno 24.000 fogli stampati risparmiati e 1.440 ore di lavoro da dedicare a una maggior focalizzazione su attività *core* di Credit management; risultati che raggiungeranno anche le società estere del Gruppo a cui verrà esteso gradualmente il software.

Brembo è leader mondiale nella progettazione, sviluppo e produzione di sistemi frenanti e componentistica per auto, moto e veicoli industriali per il mercato del primo equipaggiamento, i ricambi e il racing. L'azienda opera in 15 Paesi di 3 continenti, contando sulla collaborazione di oltre 10.000 persone. La sede dell'azienda

COMUNICATO STAMPA

si trova all'interno del Parco Scientifico e Tecnologico Kilometro Rosso, situato alle porte di Bergamo, un contesto d'eccellenza che ospita aziende, centri di ricerca, laboratori, attività di produzione high-tech e servizi all'innovazione.

Il comunicato stampa è consultabile sui siti internet www.pitecolab.it e www.linfo.it

Il **GRUPPO PITECO (PITE:IM)** è un importante player nel settore del software finanziario, con un ambizioso progetto di internazionalizzazione e diversificazione guidato da 2 linee di business:

1) PITECO SpA, Software House leader assoluta in Italia nelle soluzioni proprietarie per la gestione della Tesoreria Aziendale e Pianificazione Finanziaria utilizzate da oltre 600 gruppi nazionali e internazionali attivi in tutti i settori Industriali (esclusi Banche e P.A.). Con 85 professionisti altamente qualificati e 3 sedi operative (Milano, Roma, Padova), è sul mercato da oltre 30 anni e copre tutta la catena del valore del software: R&D, progettazione, realizzazione, vendita ed assistenza. Il software è interamente di proprietà, integrabile con i principali sistemi informativi aziendali (Oracle, SAP, Microsoft ecc.), personalizzabile in base alle esigenze del Cliente e presente in oltre 40 Paesi. La numerosità del parco clienti e il particolare modello di business basato su canoni ricorrenti consentono di avere un'elevata visibilità sui fatturati attesi.

2) JUNIPER PAYMENTS LLC, Software House, leader in USA con soluzioni proprietarie nel settore dei digital payments e clearing house. Gestisce il regolamento contabile dei flussi finanziari interbancari (trasferimenti bancari e controllo dell'incasso degli assegni) di circa 3.500 banche americane e 3 miliardi di dollari al giorno. Rappresenta una delle più estese reti interbancarie statunitensi. JUNIPER è stata costituita nell'aprile 2017 per acquisire le attività di LeandingTools.com Inc., una società statunitense attiva in questo settore dal 2000.

ISIN azioni ordinarie: IT0004997984 - ISIN POC "Piteco 4,50% 2015-2020": IT0005119083

Contatti

IR TOP

Investor Relations

Maria Antonietta Pireddu

m.pireddu@irtop.com

Media Relations

Domenico Gentile, Antonio Buozi

ufficiostampa@irtop.com

Via C. Cantù, 1 - 20123 Milano

T. +39 02 45473884/3

www.aimnews.it